

[EXPERTCOMMENT]

Fuente: KPMG



La renegociación del TLCAN, una carrera contra el tiempo

Lograr un acuerdo favorable es importante para todos los países. La renegociación será una carrera contra reloj porque los plazos claves establecidos se aproximan para Estados Unidos y México.

Lograr a un acuerdo rápido en la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) es beneficioso para los tres países, de acuerdo con un análisis realizado por las firmas miembro de KPMG y de Grupo Eurasia. El análisis indica que Canadá, México y Estados Unidos tienen razones particulares para no dejar que la renegociación se extienda más allá del próximo verano.

“Para México, así como para Estados Unidos y Canadá, la renegociación del TLCAN debería realizarse de la manera más ágil y conciliatoria posible, con la finalidad de que ésta se concluya durante el primer trimestre de 2018. Es muy relevante conservar los logros y beneficios que a la fecha se han obtenido con el tratado, para considerarlos como piedra angular del desarrollo del nuevo TLCAN”, co-

menta César Buenrostro, Socio Líder de Comercio Internacional y Aduanas de KPMG en México.

Por otra parte, Grupo Eurasia afirma que una pronta conclusión podría hacer que el equipo de Trump abandone algunas de las metas más controversiales, pero los beneficios de hacerlo superan los costos. La renegociación será relativamente fácil, siempre y cuando Estados Unidos esté dispuesto a transigir en los temas más polémicos de su agenda.

El gobierno estadounidense tiene metas generales y específicas. En general, Trump y su equipo (que aún no se define plenamente) buscan encontrar un equilibrio, haciendo cambios reales a un acuerdo comercial que consideran que debería beneficiar más directamente a los trabajadores de su país, sin alterarlo de forma que afecte sus negocios. “Para tal fin, la meta general es

La cadena de suministro nunca descansa. Nosotros tampoco.

En Transplace ejecutamos las necesidades de transporte y cadena de suministro de nuestros clientes de manera implacable con el fin de alcanzar resultados rentables y predecibles. La mejora continua y la innovación son parte fundamental de nuestra cultura y nunca estaremos satisfechos hasta que nuestros clientes lo estén.

Conoce más sobre nuestras soluciones logísticas en Norte América en transplace.com.

1.866.413.9266 | info@transplace.com

DESPREOCÚPATE Y DESCANSA. NOSOTROS NOS ENCARGAMOS.



TRANSPLACE



un nuevo tratado que haga revisiones importantes, pero que esté suficientemente limitado para ser aceptable por parte de las industrias nacionales, y que se concluya en el periodo esperado”, agrega César Buenrostro.

Para Canadá y México, el objetivo principal es la conservación del TLCAN. El tratado ha sido de gran ayuda para ambos países, particularmente para México, que ha capitalizado años de crecimiento. Las dos naciones tienen asuntos que quisieran ver resueltos en las pláticas, tales como controversias con respecto a productos lácteos y madera blanda en el caso de Canadá, y la apertura del sector energético en México. Dicho lo anterior, la sobrevivencia del TLCAN, como base de un mercado norteamericano integrado, será el objetivo principal.

¿QUÉ DEBERÍA TENERSE EN CUENTA?

Los aspectos más importantes de las pláticas que hay que seguir son:

- **Mecanismos de resolución de controversias del capítulo 19:** la administración Trump quiere eliminarlo, pero los gobiernos mexicano y canadiense desean conservarlos.
- **Reglas de origen:** reforzar las reglas es algo que Estados Unidos considera que haría al sector manufacturero más competitivo; sin embargo, hacerlo podría ser disruptivo para las cadenas de valor existentes y, por lo tanto, un tema sensible en las negociaciones.
- **Objetivos de reducción del déficit comercial:** los negociadores mexicanos no pueden aceptar objetivos excesivamente ambiciosos y onerosos.
- **Normas laborales:** el gobierno mexicano está dispuesto, en principio, a analizar modificaciones a sus leyes laborales y al posible incremento del sueldo mínimo con la finalidad de satisfacer las exigencias de Estados Unidos; sin embargo, su margen de maniobra estará limitado tras la aprobación de una reforma laboral al inicio del mandato del presidente Enrique Peña Nieto.

Si estas cuestiones no se solucionan en el periodo planteado, sería una señal negativa para las pláticas. Del mismo modo, el silencio por parte de los líderes políticos, en especial de Trump, sería una buena señal. La posibilidad de éxito de las negociaciones aumentará si estas se mantienen fuera de la opinión pública. ■