

inbound
logistics®
LATAM

SUPLEMENTO ESPECIAL

20
LOGISTICS
PLANNER
14

EL PRIMER PLANIFICADOR DE LOGÍSTICA EN MÉXICO

Ampip



Rodolfo Balmaceda
Presidente



Claudia Ávila Connelly
Directora Ejecutiva



La Asociación Mexicana de Parques Industriales (AMPIP) representa a propietarios e inversionistas de parques industriales en México. Como organismo empresarial creado en 1986, la AMPIP promueve el desarrollo de parques industriales competitivos y sustentables para potenciar la capacidad industrial y logística de México.

Actualmente agrupa a 54 miembros corporativos (desarrolladores privados, fondos de inversión y fideicomisos de gobiernos estatales), los cuales en su conjunto cuentan con más de 240 parques industriales ubicados en todo el país, en donde están instaladas 2,300 empresas nacionales y extranjeras, en más de 32 millones de metros cuadrados de edificios.

La AMPIP también apoya a empresas multinacionales que buscan establecerse en México, facilitando información sobre costos, bienes raíces industriales e incentivos, para iniciar nuevas operaciones de manufactura o centros de distribución.

Para sus miembros, la AMPIP ofrece una extensa red de contactos, un foro para discutir los temas que impactan los parques industriales, atracción de inversiones y cabildeo para promover políticas públicas que for-

talzcan la competitividad de los parques industriales.

Los desarrolladores industriales representados por la AMPIP cuentan con una amplia oferta de edificios Clase A, en inventario o construcción a la medida; en venta o en arrendamiento; así como servicios de shelter para el establecimiento de una nueva empresa en México, en la forma más rápida y más económica posible.

Servicios

- Oferta de edificios Clase A en inventario o construcción a la medida para venta o arrendamiento
- Terrenos para uso industrial
- Asistencia con autoridades locales para la obtención de permisos y negociación de incentivos
- Certificación bajo la Norma Mexicana de Parques Industriales NMX-R-046-SCFI-2011
- Desarrollo de Programas Sustentables para Parques Industriales
- Alianza con NAIOP (Commercial Real Estate Development Association)
- Alianza con NASCO (North America's Strategy for Competitiveness)



Asociación Mexicana de Parques Industriales Privados, AMPIP

Teléfono: +52 (55) 2623-2216

Correo: ampip@ampip.org.mx

www.ampip.org.mx

Twitter: @ampip

Facebook: AMPIP MEXICO

LinkedIn: Industrial Parks Mexico

Amti

PRESIDENTE

Fernando Ramos

SECRETARIO

Concepción Briseño

TESORERO

Ana Laura Salazar

VOCALES

Rocío Cid

Jorge Medina

Carlos Godínez

Carlos Lerma

Humberto Vargas

Miguel A. Yáñez

Daniela Zarza



La Asociación Mexicana del Transporte Intermodal, A. C. integra asociados dedicados a la prestación de servicio de transporte intermodal y actividades complementarias de sectores como:

- Agencias Aduanales y Agentes de Carga
- Almacenes Generales y Centros de Distribución
- Auto-transporte
- Autoridades Portuarias
- Compañías de Mercadotecnia Intermodal (IMC)
- Ferrocarriles
- Navieras
- Operadoras de Servicio de Transporte Intermodal
- Operadores de Terminales Interiores
- Operadores y Proveedores de Servicios Portuarios, logísticos y de transporte

Misión

Fungir como interlocutor ante las autoridades federales y estatales para garantizar el desarrollo continuo, ordenado y armonioso del transporte intermodal, mediante el apoyo y la participación de los prestadores de servicio que lo operan.

Visión

Ser la Asociación Mexicana representativa del transporte intermodal en el país y promotora de la modernización, eficiencia y competitividad de esta modalidad de transporte.

Beneficios para los Asociados

- Interlocución de las necesidades de

los usuarios del medio intermodal ante las autoridades normativas y legislativas.

- Suministro y proporción de toda clase de servicios de investigación.
- Fomento y establecimiento de ayuda mutua entre sus asociados.
- Capacitación especializada.
- Participación en las actividades permanentes de la AMTI: Eventos comerciales y promocionales, y Eventos técnicos.
- Participación y cuotas preferentes en los eventos que la AMTI organice y coordine en coparticipación con instituciones afines.
- Integración a la página de Internet de la Asociación (www.amti.org.mx)

Contribuciones recientes de la AMTI

- Manual de Operación Aduanera-Administración General de Aduanas.
- Acuerdo de Concertación para el Desarrollo de Corredores Multimodales – SCT.
- Convenio para potenciar a los Puertos como Nodos articuladores para el desarrollo del transporte multimodal – Coordinación Gral. de Puertos SCT.
- Colaborador en diversas mesas para la elaboración de la Agenda Logística – SE.
- Organismo Promotor de PROLOGYCA – Fondo de la SE para la mejora de prácticas logísticas en las empresas en México.
- Participación en el Comité de Competencias Laborales para la Logística SE-SEP-CONOCER.



Amti

Emerson No. 150 Despacho 302
Colonia Polanco
México, D.F.
C.P. 11560
Tel/Fax: + 52 (55) 5255 1624
www.amti.org.mx
contacto@amti.org.mx

APL Logistics



Beat Simon
President, APL Logistics

Mission Statement:

The NOL Group mission is to enable trade and create long-term value by delivering:

- Strong returns for our shareholders
- Competitive advantage for our customers
- Opportunities for our employees
- Support for our communities



APL Logistics Limited

456 Alexandra Road #06-00
NOL Building
Singapore 119962
Tel: (65) 6278 9000
Fax: (65) 6278 4900
inquiries@apllogistics.com
www.apllogistics.com

Corporate Office
Singapore

Regional Offices

North America: Scottsdale, Arizona, USA
Latin America: Miami, Florida, USA
Europe: Uxbridge, Middlesex, UK
Middle East & Africa: Dubai, UAE
North Asia: Shanghai, China
South East Asia: Singapore
South Asia: Mumbai, India



APL Logistics provides international, integrated supply chain services in more than 60 countries, including both origin and destination service such as freight consolidation, warehousing and distribution management. APL Logistics offers consulting solutions and uses IT for maximum supply chain visibility and control. APL Logistics is a unit of Singapore-based Neptune Orient Lines (NOL), a global cargo transportation and logistics company.

Services

International Logistics
Offers a multi-modal transportation service which includes:

- Air-Sea Services
- Global Freight Solutions
- Origin/Destination Consolidation
- Purchase Order (PO), Vendor and Invoice Management
- Shipment Planning/Key Performance Indicator (KPI) Reporting/Analytics
- Time Definite Services – OceanGuaranteed® Less than Container Load (LCL) Service

Land Transport Services
Optimizes customers' domestic transportation network through:

- Intermodal Services
- Highway Services
- Managed Transportation
- Information Technology

Solutions

■ Engineering Solutions
Contract Logistics
Operates a global network of facilities that provide:
■ Warehousing and Order Fulfillment
■ Inbound Logistics
■ Value-added Services
■ Manufacturing Support
■ Vendor Managed Inventory
■ Distribution Management
Automotive Logistics
Supports lean manufacturing and distribution activities via:

- Inbound Parts Logistics
- Finished Vehicle Logistics
- Service Parts Distribution
- North American Free Trade Agreement Intermodal Services
- Emerging Markets Logistics

Major Industries Served

APL Logistics has extensive experience in the following key industry sectors:

- Automotive
- Chemicals
- Consumer Packaged Goods
- Government
- Healthcare
- High-tech
- Industrial Goods
- Retail/Fashion

Innovations

APL Logistics has a track record of innovations:

- IndiaLinxSM: India's pioneering private inter-modal rail operations connecting ports and commercial centers ensuring improved predictability for shippers
- OceanGuaranteed®: Day-definite delivery of LCL shipments from Asia to U.S., Canada and Mexico with greater reliability and 99% on-time performance
- APL Guaranteed™; Continental: Day-definite delivery of FCL shipments to any location in the U.S. after arrival on the West Coast
- ShipmentOptimizer™: Industry's first multi-modal shipment planning tool capable of concurrently optimizing route preferences, lead time, load utilization and shipment costs

Environmental Commitment

APL Logistics develops programs to help customers reduce their impact on the environment. These include:

- Optimizing shipment routes and the overall logistics network to reduce product carbon footprint
- Modal conversion opportunities to utilize greener transport modes such as ocean and rail
- Partnering with underlying carriers that have more environmentally friendly fleets
- Developing analytical tools such as carbon calculators and dashboards that help quantify benefits of sustainability efforts
- Reducing energy consumption and general waste
- Recycling of packaging materials

BTS Development



David Ruiz
Chief Executive Officer

Vision

To be a prestigious developer that meets the highest quality standards in its projects, keeping a close and long-term relationship with its customers.

Mission

Provide solutions in industrial real estate development, designed to meet the requirements of our customers and investors by maintaining flexibility in a continuously changing market.



BT S Development is a Mexican industrial real estate development company. It was established in 2010 and its services include acquisition, development, leasing, and institutional and competitive management of real estate projects in the most important industrial markets in Mexico.

BTS Development's management team gathers a combined experience of 18 years in development and management of industrial properties in Mexico. Throughout that time, the team has attained broad market knowledge that allows them to build strong relationships with leading real estate brokers, local government officials, construction suppliers, and some of the largest and most important companies in Mexico.

Thanks to such knowledge, BTS Development has integrated flexible solutions, that, along with location, pricing and technical specifications, increase value and profitability to its customers and investors, resulting in a great resource for anyone that requires logistics and manufacturing spaces in Mexico.

Customers' Profile

BTS Development targets consolidated companies with expansion plans within the major consumption markets in Mexico. It also aims at providing solutions for companies that are looking to streamline their processes and operations, by improving their space at a competitive price.

BTS Development is the best partner for companies, both local and international, seeking a destination in Mexico within the cities with major industrial growth.



BTS Development

Campos Eliseos No. 325 PB
Col. Polanco

Mexico D.F. 11560

Tel: +52 (55) 5280-5050

Fax: +52 (55) 5280-5050

Contact: Rodrigo Fernandez
rfernandez@btsd.com.mx

www.btsd.com.mx

Twitter: @BTSDMexico

C.H. ROBINSON



John Wiehoff
Chairman and
Chief Executive Officer

Mission Statement:

Our people, processes, and technology improve the world's transportation and supply chains, delivering exceptional value to our customers and suppliers.



C.H. ROBINSON

C.H. Robinson Worldwide, Inc.

14701 Charlson Road
Eden Prairie, MN 55347
800-323-7587
solutions@chrobinson.com
www.chrobinson.com



How Your Supply Chain Can Win Over Customers

What makes your company different from all the rest?

Every day, you do everything you can to please the people who buy your products. You try to stand out from the competition. It's not easy.

What you may not realize is, you can turn your supply chain into a competitive weapon and win over buyers, gaining sales.

Set Objectives—and Meet Them

What roadblocks stand between you and your supply chain goals?

With knowledgeable logistics experts on your side, you can create a customized solution to fit your business strategies.

You'll obtain the tools, resources, and guidance that can help you maximize supply chain efficiency.

The result: your products can get to market faster and more cost effectively than your competitors'.

Show Why You're the Best

Why should customers work with your company?

You have the products they want. Now, make it even easier for them to do business with you.

Inject powerful people, processes, and technology into your supply chain, and watch what happens as your shipments are optimized.

Using a single global technology platform called Navisphere®, you can see your products flow to market faster. Your customers can also see their order and delivery statuses on Navisphere, giving you smoother communications with them than ever before.

Use consistent processes to deliver inbound freight, gather business data, and analyze it to make more strategic decisions. That's how you can leverage your supply chain muscles and leave competitors behind.

Explore how you can accelerate your advantage in the supply chain. Contact solutions@chrobinson.com.

- \$11.4 billion in gross revenues
- 11.5 million shipments handled in 2012*
- 10,500+ employees worldwide
- 230+ offices worldwide
- 56,000+ contract carriers worldwide
- 42,000+ customers worldwide
- Publicly owned and traded on NASDAQ (Symbol: CHRW)

**Includes transportation management business*

Conitex Sonoco Mexico

In three decades, Conitex Sonoco has become one of the world's most respected and recognized companies by making trust the basis of very action from its CEO to its newest employee, every decision begins with what's best for the customers and every single product defines the company's reputation.

To keep its focus green, Conitex Sonoco is equally committed to sustainable, ethical practices for the planet. Whether using post-recycled materials in manufacturing or engineering products that can be recycled and reclaimed efficiently, Conitex Sonoco makes environmental stewardship a priority.

Our Pillars of Excellence

- Excellence
- Continuous improvement
- Innovative solutions
- Dependable delivery assurance
- Ethical, trustworthy actions
- Superior value proposition

"In short, we believe there's only one true value proposition: To do the important things right -Reliable product performance, responsive service and delivery assurance; strict specification conformity and an effective price-to-value ratio; customer-focused solutions that lead to more productive operations and long term success. This is who we are. This is our blueprint for the future".



Conitex Sonoco Mexico S de RL de CV

Eje Ote. Pte. Mz. III Lt.8
Zona Industrial
Tizayuca, Hgo.
Mexico 43800

Phone: +52 (779) 7963881

Fax:+52 (779) 7963884

Email: info@conitex.com.mx

www.conitex.com



Since 1982, Conitex Sonoco has engineered and delivered innovative packaging solutions for customers around the globe. A joint venture between Texpack and Sonoco Products Company has grown to become the world's largest manufacturer of paper cones. In addition, the company offers paper tubes, Loadrunner® corrugated pallets, as well high-performance paperboard products. With the addition of BulkSak™ brand, Conitex Sonoco expanded its flexible intermediate bulk container (FIBC) capabilities and global reach to serve a wide array of industries.

"Our locations span four continents, enabling us to serve in over 50 countries.

From our inception, innovation has fueled our company and our staff. We not only create the paper cones that the world uses today- we're engineering and manufacturing the products that will fulfill the needs of the industries tomorrow. Whether it's our lightweight, high-strength corrugated pallets used by major furniture, electronic and

silica companies or our wide range of FIBC's that make material handling more efficient, our ingenuity comes from our listening to customers and providing superior values solutions".

For three decades, Conitex Sonoco has provided "unparalleled quality and service" in the paper and converting markets. A natural extension was focused to utilize this experience in developing a full range of custom packaging solutions to meet its customer needs. Conitex Sonoco has products like Corrugated Pallets and FIBC's with superior quality: lighter, stronger, safer.

Uniquely designed to meet a variety of applications, load distributions and weights, Loadrunner® corrugated pallets provide superb strength without the added mess or weight of traditional wood pallets. Choose from a wide variety of sizes, or Conitex Sonoco can design a pallet for your exact needs including custom printing and RFID labels.

Loadrunner®
Application Examples

- Air freight cargo

- Electronics
- Food
- Furniture
- Additives for tire Industry
- Textiles
- And many others

Loadrunner® Features

■ High-performance.

Provides heavy-duty strength for many types of applications, is 30 lbs. lighter than wood (on average), withstands most refrigerator and freezer applications.

■ **Export Ready.** Meets all phyto-sanitary ISP requirements, reduces freight cost due to less weight, absorbs vibration to protect products.

■ **Hygienic.** Eliminates contamination from saw dust or wood chips, is ideal for sensitive environments including clean rooms.

■ **Safety.** Meets all OSHA requirements, reduces injuries from splinters, nails and staples, weighs less so is more ergonomic.

■ Sustainability.

Is 100% recyclable, is crafted from 75% recycled materials.

Serving a wide range of Industries with FIBC's.

Flexible Intermediate Bulk Containers (FIBCs)

offer convenient packaging methods for transporting dry, flowable products typically in powder, flake or granular form. They are manufactured to meet specific user requirements and classified based on product performance characteristics.



Ing. Erik Markeset
Presidente

CSCMP Council of Supply Chain Management Professionals Round Table México, A.C.



Council of Supply Chain Management Professionals Round Table México, A.C.

Presa La Angostura No. 86
Col. Irrigación
México, D.F. 11500

Contacto: Beatriz Orvañanos, Gerente
Tel. +52 (55) 5651 4834
borvananos@cscmpmexico.com.mx
www.cscmpmexico.com.mx

¿Quién es CSCMP?

Fundado en 1963 en los Estados Unidos, el Council of Supply Chain Management Professionals es la organización más prestigiada en Logística y Cadena de Suministro a nivel mundial. Actualmente, el CSCMP agrupa a más de 8,500 profesionales, usuarios y proveedores de servicios logísticos, así como al sector oficial y a la academia en 67 países. Asimismo, cuenta con aproximadamente 100 capítulos o roundtables fomentando el desarrollo de los profesionales del sector a nivel local.

El CSCMP Round Table México, A.C. es una organización no lucrativa con el objetivo de crear en México una red de profesionales en logística y cadena de suministro de las iniciativas pública y privada, promoviendo su integración y desarrollo a través de foros y eventos que permitan el intercambio de conocimientos y experiencias, y favoreciendo el incremento tanto de su eficiencia y competitividad como las del sector.

Objetivos

- Promover la integración y el desarrollo de la Comunidad Logística en México.

- Desarrollar foros y eventos que permitan la integración e intercambio de experiencias y aprendizajes en la Comunidad Logística.
- Identificar oportunidades de desarrollo para las grandes, medianas y pequeñas empresas.
- Promover la integración entre Industria y Academia.

Conferencias Mensuales

El CSCMP México ofrece a la Comunidad Logística foros para su capacitación y actualización a través de conferencias o paneles mensuales durante un desayuno, con temas de vanguardia y la participación de reconocidos ponentes. Además de la actualización y capacitación, los objetivos de estos eventos son los siguientes:

- Promover el networking entre los asistentes, así como el intercambio de experiencias y conocimientos.
- Colaborar en el desarrollo y competitividad de la logística en nuestro país.
- Fomentar la integración de la Comunidad Logística.
- Dar a conocer soluciones logísticas que favorezcan el incremento de la eficiencia en las operaciones logísticas.

CSX de México S.A. de C.V.



Lic. Rocio Cid
Director General

CSX de Mexico te ofrece los siguientes servicios:

- Ferroviario
- Intermodal
- UMAX
- TRANSFLO
- Servicio al Cliente
- Centro de Atención en México
- Tel: (55) 3067-1907
- Almacenamiento
- Diseño e Ingeniería de Carga
- Aduanas y Envíos Transfronterizos



CSX de México S.A. de C.V.

Montes Urales No. 530 Piso 3
Col. Lomas de Chapultepec
C.P.11000 Mexico D.F.

Para Mayor Información, contactar a:
Araceli Cervantes
araceli_cervantes@csx.com

+52 (55) 3067-1900
www.csx.com
www.intermodal.com
csxdemexico@csx.com



CSX es una institución estadounidense que por siglos ha venido transportando productos y materiales primas. Ahora más que nunca, nuestra empresa está capacitada para brindar un transporte ferroviario seguro, eficiente y respetuoso al medio ambiente. CSX cuenta con una red ferroviaria de más de 33,800 km de ferrocarril en el Este de Estados Unidos (EE.UU.) que conecta a miles de sitios de producción y distribución con más de 70 puertos marítimos, lacustres y fluviales.

CSX de Mexico abrió sus puertas hace más de 20 años con el objetivo de acercarse a las empresas mexicanas que transportan entre Mexico y el Este de EE.UU. Le apoyamos en diseñar soluciones, optimizar las rutas y método de transporte entre intermodal, marítimo y ferroviario. También ofrecemos un centro de atención al cliente en su idioma y herramientas innovadoras para asistirle en la logística de sus operaciones.

Ventajas Competitivas

Seguridad – CSX invierte millones de dólares en el mantenimiento, se-

guridad de carga, y nueva tecnología para ser el método de transporte más seguro.

Confiabilidad – ShipCSX es una herramienta que te reporta en tiempo real, el estatus de tu carga por medio de la página web y facilita la facturación y rastreo de las cargas. Además cuenta con un centro de atención al cliente.

Eficiente – Con el apoyo de nuestros expertos en transporte, le apoyamos a diseñar soluciones que cumplan sus necesidades.

Liderazgo Ambiental – Hoy en día un tren de CSX puede transportar una tonelada de carga sobre una distancia de 500 millas (casi 800 km) con un solo galón de combustible.

Equipo – contamos con varios tipos de equipos para casi todo tipo de productos y materiales, desde azúcar a equipo de maquinaria grande.

Grupo laboral de más de 30,000 con varios talentos comprometidos a una empresa sólida y vanguardista. CSX ha sido reconocido por varios grupos por su innovación en fortalecer y diversificar la plantilla laboral.

FINSA



Sergio Argüelles Gonzalez
President and CEO

Service Portfolio

- Site Selection
- Infrastructure Development (electric plants and networks, natural gas, land development, industrial water treatment and sewage)
- Construction, Design, and Engineering
- Market Studies and Analysis
- Environmental Impact Studies
- Real Estate Development and Management
- Public and Government Relations
- Asset Management
- General Management for Third Parties
- Brokerage
- Product Portfolio
- Built to Suit Construction
- Inventory Buildings
- Sale Lease-Back
- Real Estate Development



FINSA

Ricardo Margain No. 444 Sur, Piso 12
San Pedro, Garza Garcia
Nuevo León, Mexico 66265
Tel: +52(81) 8152-4200
Fax: +52(81) 8152-4201
www.finsa.net
@FinsaIntl



FINSA: Experience. Innovation. Development

Founded in 1977, FINSA provides completely integrated real estate solutions for the industrial sector through its strategic locations in Mexico, United States and Argentina. Today, FINSA is internationally recognized as one of the most important real estate developers in Mexico with a 17 million square feet portfolio under management and more than 75 million square feet developed, thanks to the continued preference from its distinguished customers and the strength of its ventures that continuously generate a portfolio of new projects with more than 50% coming from established clients. FINSA is commercially related with more than 300 companies, most of them in the Fortune 500.

FINSA has been a pioneer in Mexico introducing innovative real estate solutions aimed at satisfying the requirements of all its customers with world class quality, as well as on time and cost competitive services, such as:

Dedicated Suppliers Park

FINSA's value proposition deployed through exclusive industrial park locations have enabled unique capabilities that have significantly benefited automotive OEMs (Original Equipment Manufacturers) and their associated multi-tier supply chain customers.

Important supply chain cost savings and improved efficiencies for automotive OEMs are achieved through optimizing inventory and logistic op-

erations. Improved supplier-customer responsiveness and overall customer satisfaction is only possible in FINSA Industrial Parks by eliminating warehousing space, packaging, and by minimizing transportation lead times and distances, while improving the total quality of the process. "Just in Time" and "Just in Sequence" programs are the backbone for competitiveness in automotive supply chain.

Integrated Developments

Effective urban planning, which strategically integrates housing, commercial/retail and industrial elements on a unique approach that generates a positive experience where people can live close to where they work, play and shop. All this is accomplished in FINSA's new developments.

Sustainable Developments

FINSA's advanced design, architecture and construction initiatives, strive for harmony with nature and environment, in an aesthetically pleasant proposal.

FINSA was awarded the "Certificate of Environmental Quality" by the Federal Office of Environmental Protection (PROFEPA); the award recognizes FINSA's compliance with PROFEPA's Environmental Regulations.

"At FINSA, we are confident that we will maintain our leadership, quality and solid tradition; our success is measured by our customers and determines our mandate to continue developing great ideas".

GP Desarrollos

Fernando Fuentes Urbieta
GP Desarrollos Director

Services Portfolio:

- Site Selection
- Design, Engineering and Construction
- Project Management
- Financial Analysis
- Property Management
- Product Portfolio:
- Built to Suit Projects
- Inventory Buildings
- Sales/Lease Back
- Office Buildings
- Lease Acquisition Projects
- Concession Projects
- PPS/APP's
- Retail Project
- Commercial Project
- Mix Use Projects
- Vertical Residences



GP Desarrollos is Mexico's leading real estate developer for logistics and manufacturing facilities with over 3.5 million square feet built and land reserve over 2,000 acres available in strategic locations such as Nuevo Leon, Aguascalientes, Tamaulipas and San Luis Potosi.

Its parent company, Grupo GP founded in 1986, decided to meet global market dynamics in the need for space and compliance with upscale features for investment. As a result, GP Desarrollos became responsible for creating Mexico's first northeastern region industrial park, detonating opportunities for both domestic and foreign direct investment, today resulting in a solid client portfolio ranging from logistics and manufacturing to financial services and software development.

Over the years, GP Desarrollos has been an active member of key organizations such as AMPIP (Mexican Association of Private Industrial Parks), ADI

(Real Estate Developers Association) and CMIC (National Construction Industry Chamber) with a strong commitment of contributing to regional socioeconomic development.

Competitive Advantages
Technical

Capabilities: Your solutions are altogether within GP Desarrollos' walls. This means GP Desarrollos does not outsource construction or property management services like most of developers would, therefore the company achieves maximum efficiency combined with local market knowledge that sets industry standards to deliver on time results.

Guaranteed Quality and Sustainable

Projects: GP Desarrollos' construction segment has over 45 years of experience with global companies and international standards compliance, nowadays aiming to specialize in LEED certification projects. On the other hand, when it comes to Property Management, the company's facilities are main-

tained in accordance to the industry's highest standards certified by: NFPA (National Fire Protection Association), ASHRAE, ISO 9001, DQS UL.

Strategic Alliances:

The company's leadership and growth has outlined expansion plans and partnerships with world class real estate & financial institutions such as Clarion Partners, enhancing the company's capacity and financial stability to execute high complexity projects and improve market share in key locations.

Corporate Social Responsibility:

Essentially, corporate responsibility is a self-regulation process integrated into GP Desarrollos' business model to ensure support for quality of life, ethical standards and community involvement. With this, the company's business embraces responsibility for the impact of its activities on the environment and stakeholders, also encouraging public interest in community growth and development, voluntarily avoiding practices that could harm the public sphere.



GP Desarrollos
Zaragoza sur No. 1300
Level A1-Suite 112
Monterrey, N.L.
México

Toll Free from USA:
1-855-3666-GGP
www.grupogp.com.mx

GPL Servicios Logísticos



Trazando tu operación /360°

GPL

Servicios Logísticos

GPL Servicios Logísticos

Carretera Puente de Vigas Km 14.5
Col. Independencia
Tultitlán - Edo. De México
C.P. 54900
Tel. +52 (01 55) 5899 9994
www.corporativogpl.com
comercial@corporativogpl.com

GPL se consolida como una empresa confiable y comprometida con más de 30 años de experiencia, operando los más altos estándares de calidad y cumplimiento en el servicio, ofreciendo: almacenaje dedicado y temporal, cross dock, consolidación de mercancías a toda la República, servicios de comercio exterior, valores agregados, distribución a nivel nacional sustentada con la red más amplia del mercado, a través de sus 15 centros de distribución ubicados estratégicamente a lo largo y ancho del país.

Contemplando las diversas necesidades comerciales, la compañía brinda una serie de servicios que contribuyen a resolver eficientemente procesos indispensables en las operaciones: Almacén fiscal, logística inversa (recolección de productos devueltos de puntos de venta), proceso de etiquetado, maquilas, centro de abastecimiento a promotores, tropicalización de productos bajo las normas mexicanas, almacenaje de materias primas y producto terminado.

El equipo humano que conforma GPL es capacitado constantemente de

acuerdo a los procesos y procedimientos requeridos para cubrir individualmente y al 100% las necesidades de cada cliente, lo cual permite ofrecer la mejor calidad y visibilidad en la integración de todos los servicios de la cadena de suministro, basados en la eficiencia de los procesos, la reducción de costos y el uso de herramientas tecnológicas, y brindando mayor control y monitoreo en línea de facturas, inventarios y órdenes de trabajo.

El apoyo de sus WMS, TMS y NWTIS (el cuál fue diseñado por profesionales de la empresa) y su amigable funcionalidad, les permite la comunicación con cualquier ERP, optimizando el control automatizado, gestión de almacenes y rastreo de embarques en tiempo real; su función en la nube facilita el acceso en cualquier parte del mundo que posea una conexión a Internet.

Adquiriendo nuevos retos y superando exitosamente las expectativas de sus socios de negocios, GPL innova y aporta soluciones exclusivas y funcionales para trazar tu operación 360°.

Hutchison Port Holdings



Ing. Jorge M. Lecona Ruiz
Director Ejecutivo HPH
Latinoamerica y Caribe



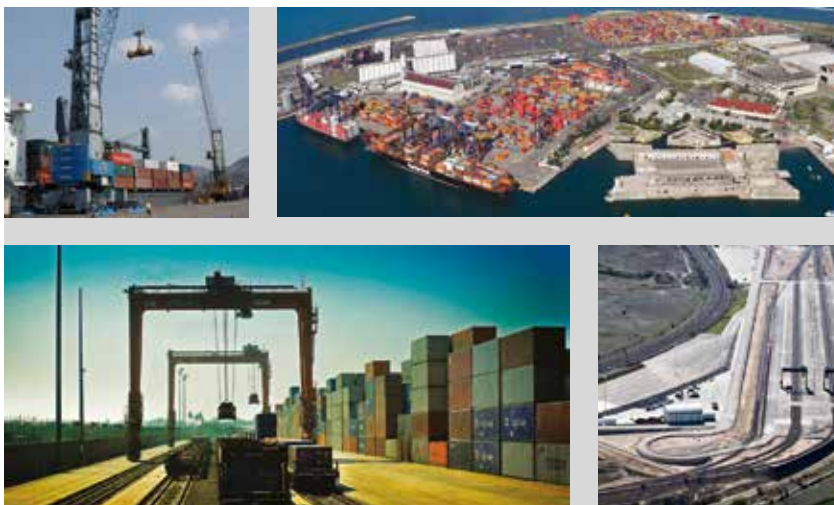
Hutchison Port Holdings
Internacional de Contenedores
Asociados de Veracruz (ICAVE)
Morelos No. 159, Col. Centro, C.P. 91700
Veracruz, Veracruz.
Tel. +52 (229) 989 54 00
www.icave.com.mx

Lázaro Cárdenas Terminal Portuaria
de Contenedores (LCTPC)
Av. Heroica Escuela Naval Militar No.
2623, Col. Centro, C.P. 60950 Lázaro
Cárdenas, Michoacán.
Tel. +52 (753) 533 05 00
www.lctpc.com.mx

Terminal Internacional de Manzanillo
(TIMSA)
Av. Teniente Azueta No. 29, Edificio 2,
Col. Burócrata, C.P. 28250 Manzanillo,
Colima.
Tel. +52 (314) 331 27 00
www.timsamx.com

Terminal Intermodal Logística
de Hidalgo (TILH)
Carretera Jorobas - Tula KM 8.5,
Atotonilco de Tula, Hidalgo.
www.tilh.com.mx

Ensenada International Terminal (EIT)
Boulevard Teniente Azueta No. 224,
interior del Recinto Portuario, C.P. 22800
Ensenada, Baja California.
Tel. +52 (646) 178 88 02
www.enseit.com



Hutchison Port Holdings (HPH) es la empresa líder mundial en inversiones, desarrollo y operaciones portuarias con presencia en más de 26 países distribuidos en Asia, Medio Oriente, África, Europa, América y Australia, subsidiaria del conglomerado multinacional Hutchison Whampoa Limited (HWL), empresa líder mundial en puertos y servicios relacionados.

Hoy, HPH opera un total de 319 posiciones de atraque en más de 52 puertos y un gran número de compañías vinculadas con servicios de transportación. En 2012 se destacó con una operación anual superior a 76.8 millones de TEU's.

En México, dada su ubicación geográfica y sus vías de fácil acceso a la capital del país, HPH opera desde los puertos de Veracruz, Manzanillo, Ensenada, Lázaro Cárdenas, y ahora en Tula, con la nueva Terminal Intermodal de Hidalgo (TILH).

LAS INSTALACIONES PORTUARIAS DE HPH CUENTAN CON

- Muelles propios con más de 2 posiciones de atraque.
- Patio para almacenar contenedores vacíos y llenos.
- Área para inspección de previos a la carga.
- Depósito externo.
- Circuito cerrado de Televisión.
- Conexiones para contenedores refrigerados.
- Espuelas de ferrocarril.
- Taller de reparación de contenedores.
- Almacén CFS.

SERVICIOS

- Manejo de carga general, especial, granel, logística, industria naval, así como atención a cruceros.
- Carga y descarga de contenedores, entrega y recepción de mercancía.
- Almacenaje, consolidación y desconsolidación directa a camión (SPF) e indirecta a almacén (CFS).
- Etiquetados, marbetes, paletizados y embalaje en general de carga suelta.
- Rastreo de contenedores vía Web.
- Sistema de planeación, control y monitoreo en tiempo real (SPARCS).
- Sistema de intercambio electrónico de Datos (EDI).
- Sistema para Terminales de Contenedores (CTS).

Inbound Logistics Latam

La revista líder en soluciones de logística en el mundo

Perfil de navegante

- Hombres 63%
- Mujeres 37%
- AB 89%
- C+ 11%

Espacios

Banners Frontales y laterales en:

- Sitio web
- News Letters ILL

Otros espacios

- Perfiles logísticos
- Envíos masivos



B2B MEDIA

¡Nunca antes, la compra de publicidad te había dado tanto!

B2B Media es la red de negocios más dinámica del momento. Su interesante mezcla de Networking y Canales de comunicación diversos –Revistas especializadas impresas y digitales, Cumbres de negocios, Boletines electrónicos y Planners sectoriales, entre otros- aunado a la experiencia de 14 años de posicionamiento, nos ha permitido conectar a los principales actores industriales y empresariales de México y América Latina, para la generación de nuevos y jugosos negocios en su ramo.

Inbound Logistics Latam, la más importante revista de la industria logística en México, y el referente logístico digital con más seguidores en América Latina, se enfoca en el desarrollo de contenidos estratégicos para incrementar la cultura logística de sus lectores, difundiendo entre sus artículos los conceptos más novedosos sobre planeación, administración, tecnología, financiamiento, comer-

cialización y mejores prácticas, para poner al sector al día sobre las tendencias globales, así como los retos, desafíos y áreas de oportunidad para México y Latinoamérica.

La ventana que *Inbound Logistics Latam* abre a sus lectores para conocer el quehacer logístico del mercado más importante del mundo, y anticiparse a las demandas y tendencias de sus cadenas de suministro, le diferencia de manera contundente con respecto a su competencia, haciendo del medio un referente editorial altamente consultado por la triple hélice.

La versión *on-line* de *Inbound Logistics Latam*, le ofrece a sus navegantes información inmediata, ayudándole a tomar decisiones con base en datos estadísticos y las opiniones puntuales de los líderes. El alto tráfico de visitas a nuestros formatos digitales, le ofrecen a usted máxima efectividad para su campaña por Internet.



Inbound Logistics Latam

Publicidad:
Carlos A. Caicedo
manager@il-latam.com
Contenido:
Adriana Leal
editor@il-latam.com
www.il-latam.com

Intermodal México, S.A. de C.V.



Ing. Hilario Gabilondo
Director General

Intermodal México ofrece servicios de:

- **Servicio Intermodal**
- **Cross Dock & Traspase.**
- **Acondicionamiento & Limpieza**
- **Inspección Automotriz**
- **Reparación Mecánica**
- **Servicios de patio**

Intermodal México cuenta con terminales en:

- Ciudad de México
- Guadalajara
- Monterrey
- Mexicali
- Ciudad Obregón
- Ciudad Juárez
- Hermosillo
- Empalme
- Chihuahua
- Aguascalientes
- Silao
- Puebla
- León
- Piedras Negras
- Irapuato
- Manzanillo
- Torreón



Intermodal México S.A. de C.V.

Intermodal México S.A. de C.V.
Bosques de Ciruelos No. 180, 6to Piso.
Col. Bosques de las Lomas,
C.P. 11700. México, D.F.
www.intermodalmexico.com.mx
Teléfono: (55) 52-46-39-77
ventas@intermodalmexico.com.mx



Intermodal México (IMEX) es una empresa que pertenece a la división de transportes de Grupo México. Fundada en 2001, su principal objetivo es promover el uso del ferrocarril a través de proporcionar la “infraestructura necesaria” para hacer llegar los productos de sus clientes hasta sus puertas.

Actualmente, IMEX proporciona servicios en 29 ciudades del país con 45 operaciones y su cobertura se extiende a lo largo de la infraestructura de Ferromex y Ferrosur; así como en los principales centros de producción, consumo y distribución del país. Su sólida alianza con estas empresas y con los diferentes actores de la cadena logística le permite ofrecer una alternativa de transporte eficaz y competitivo, capaz de cubrir y sobrepasar los requerimientos del transporte de carga multimodal en México. Esto lo logra a través de la entrega de una solución integral que cubre las necesidades de transporte, permitiendo optimizar alternativas, aumentando la seguridad y reducir los costos logísticos para aquellas empresas que no tienen acceso directo a las líneas del ferrocarril.

IMEX se ha caracterizado por la inversión de importantes recursos para la adquisición de equipo sofisticado para el manejo de contenedores y carga transportada en los diferentes tipos de equipos ferroviarios. En 2014 operaremos:

- Más de 215 mil contenedores marítimos, transfronterizos y de servicio doméstico.
- Más de 39 mil operaciones de Cross Dock y Traspase realizadas a equipos ferroviarios, carros tanque, plataformas, góndolas, furgones y tolvas.
- Más de 164 mil inspecciones realizadas a furgones de la industria automotriz, cervecera y del acero.
- 82 mil equipos ferroviarios limpiados.
- Y más de 45 mil servicios de última milla.

Intermodal México cuenta con la Certificación ISO 9001:2008 y M-1003 de la A.A.R., lo que le permite refrendar su compromiso de mejora continua hacia sus clientes con el objetivo de seguir aumentando la calidad en los servicios que ofrece.

Interpuerto Monterrey



Interpuerto Monterrey, el puerto Interior más grande de México®, fue concebido para satisfacer las necesidades de **un nodo logístico y de manufactura** para el **Noreste de México**, y como una parte **integral** de la **plataforma de infraestructura** del Estado de Nuevo León.

La **conectividad** con el interior de la República Mexicana y los puertos de Lázaro Cárdenas, Manzanillo, Veracruz y Altamira, así como su proximidad a Estados Unidos permite **eficiencias** en manufactura, manejo y distribución de mercancías.

Interpuerto Monterrey extiende su área de **influencia regional** a puertos marítimos de Asia y Europa para generar un **alcance global**. La **Aduana** y **RFE** permiten acercar las fronteras a Nuevo León e insertarlo en las cadenas de suministro como punto nodal.

Interpuerto Monterrey es un desarrollo cuya propiedad y operación son **100% privadas**. Se enfoca en brindar a sus clientes el **nivel más elevado de infraestructura y servicio**, así como el desarrollo de la **comunidad**.

Características:

- Superficie Total: 1,350 Hectáreas (3,334 acres).
- Aduana y R.F.E. (Recinto Fiscalizado Estratégico).
- Ubicado estratégicamente en donde convergen los dos operadores ferroviarios principales de México.
- Red de ferrocarril interna.

- Factibilidad Eléctrica (CFE): 600 MVA's .
- Agua: 160 lts/seg
- Drenaje: 110 lts/seg
- Planta de tratamiento de agua: 70 lts/seg
- Gas natural: 6 pulgadas @100psi

Interpuerto Monterrey brinda servicio a empresas de manufactura y logística. Interpuerto Monterrey es un **Puerto Interior** dentro de un plan maestro sustentable, cuenta con sección aduanera y recinto fiscalizado estratégico.

La **escala y dimensiones** del proyecto son por sí mismas un factor de seguridad y certidumbre para futuros clientes u operadores de Interpuerto Monterrey.

Interpuerto Monterrey será el administrador del desarrollo, ofreciendo **servicios y mantenimiento de clase mundial**, promoviendo la mejora continua de la infraestructura que lo sirve.

El efecto **Interpuerto Monterrey** en cuanto a **inversión y derrama económica** en el estado, lo coloca en una categoría única, sin precedentes.

La misión de Interpuerto Monterrey está sustentada por tres pilares principales: el aspecto económico, el aspecto social y el impacto que el desarrollo tendrá en el medio ambiente. En Interpuerto Monterrey buscamos encontrar un balance entre estos principios, basando nuestra estrategia y alineando nuestras acciones en función de estos tres pilares.



Interpuerto Monterrey.
The New
Crossroads.

Interpuerto Monterrey
Gómez Morán 955 Sur L-317, Col.
Montebello
San Pedro Garza García, N.L.,
México 66279
T. +52 (81) 1477.9024 / 25
F. +52 (81) 1477.9026
M. 044 (81) 1255.1511
www.interpuertomty.com

Port of Houston



**Leonard "Len"
Waterworth**
Executive Director
Port of Houston Authority

For nearly 100 years, the Port of Houston Authority has owned/operated the public cargo-handling facilities of the Port of Houston – the nation's largest port in terms of foreign waterborne tonnage. The port has historically been an economic engine for the Houston region, the state of Texas and the nation. The port contributes to the creation of more than one million statewide and more than 2.1 million nationwide jobs and the generation of more than \$178.5 billion dollars of statewide and \$499 billion dollars of nationwide economic activity.



Port of Houston Authority

111 East Loop North
Houston, TX 77029
Phone: 713-670-2400
www.portofhouston.com



With two-thirds of the state's population located within a 300-mile radius, The Port of Houston offers a central location for reaching the heart-land of America.

The Port of Houston Authority (PHA) owns a total of eight public cargo-handling terminals located along the 52-mile-long Houston Ship Channel. With six general cargo facilities and two container terminals, the diverse cargo-handling capabilities at the docks of the Port Authority make Houston the U. S. Gulf Coast leader in maritime shipping and logistics. The Port of Houston is the number one container port on the U.S. Gulf and the seventh largest container port in the country. With all-water services to the Far East, Latin America and Euro-Med, the port is a major container gateway for Houston, for Texas, and for all of the 100 million people who live between the Mississippi River and the Rocky Mountains.

Its balanced import and export trade also provides economical match-back opportunities and efficiencies. According to the U.S. Census Bureau, Houston is the second-largest customs district in terms of the ex-

port merchandise value—\$127 billion in 2012. Its massive petrochemical complex utilizes the port's container terminals to export large volumes of plastics and chemicals. Other containerized exports include machinery, food and drink and raw cotton, as well as standard backfill exports.

Ongoing projects to service Post-Panamax vessels at its two container facilities will position the Port of Houston Authority for the containerships of the future.

Bayport Container Terminal: The most modern and environmentally sensitive container terminal on the U.S. Gulf provides customers cost-effective, efficient cargo handling. At build-out, this state-of-the-art terminal will have a total of seven container berths with the capacity to handle 3 million TEUs on a complex which includes 376 acres of container yard. The master plan also includes a 123-acre intermodal transfer facility that will be built based upon demand. A computerized inventory control system tracks the status and location of individual containers. The terminal also features electronic data interchange

capabilities.

Barbours Cut Container Terminal: One of the top container-handling facilities in the U.S. Gulf since 1977 is in the process of being modernized. A \$700 million dollars project to upgrade this critical facility is under way to include: Super-Post-Panamax cranes, lights and dock improvements to continue to provide customers efficient cargo handling and a total capacity of 2 million TEUs.

With a 45-foot-deep federal channel that today accommodates Post-Panamax vessels and planned widening and deepening projects at our container terminals, Houston is big-ship ready. The Bayport terminal channel will be widened by up to 100 feet in the bay and 50 feet in the land cut and increase channel depth by five feet to 45 feet to match the depth of the Houston Ship Channel. The Barbours Cut terminal channel project includes widening from 150 feet to 225 feet and increased channel depth to 45 feet.

Extensive intermodal rail infrastructure provides easy access to four nearby terminals served by BNSF, KCS and UP. Weekly service to Dallas is available via the Barbours Cut near dock rail facility. The container terminal locations also provide immediate access to the major interstate highways and air-freight connections.

PREI[®]

**PREI's Industrial Partners
in Mexico include:**



American Industries



ODONNELL



BTS Development



Locations:

- Aguascalientes • Atitalaquia
- Azcapotzalco • Camargo • Casas Grandes • Cd. Acuña • Celaya • Chihuahua • Ciudad Juarez • Cuautitlan Izcalli • Cuautlancingo • Delicias • Durango • G. Palacio • G.Farias • Guadalajara • Hermosillo • Huehuetoca • Matamoros • Monclova • Monterrey • Nuevo Laredo • Queretaro • Ramos Arizpe • Reynosa • Saltillo • San Luis Potosi • San Pedro de las Colonias • Silao • Tepotzotlan • Tijuana • Toluca • Torreon • Villahermosa



**Prudential
Real Estate Investors
Latin America**

Andres Bello 10, 11th Floor
Mexico D.F. 11560
Tel: +52 (55) 5093 2770
Fax: +52 (55) 5093 2789
www.prei.com

Prudential Real Estate Investors – Latin America



**“Global Knowledge...
Regional Expertise...
Local Execution...”**

Prudential Real Estate Investors is the real estate investment management business of Prudential Financial, Inc.

PREI's business is the execution of real estate investment strategies in markets throughout the world for a global client base. PREI offers core, value-added, and opportunistic strategies investing directly in real estate in the United States, Latin America, Europe, Middle East, and Asia.

PREI has been investing in Latin America since 2002, and currently manages funds specializing in industrial, residential, and retail properties in Mexico. PREI has transactions capabilities in Mexico, Brazil, Peru, Colombia and Chile.

Today, PREI has over

41 professional investors operating in three offices in Mexico City, Sao Paulo and Miami, with gross assets under management in Latin America of over \$4.3 billion dollars and net asset value over \$2.7 billion dollars, as of September 30, 2013.

PREI is active in all of Mexico's main industrial markets with an on-the-ground team of dedicated investment professionals who actively manage its expanding industrial portfolio in association with local partners.

Some of PREI's partners in Mexico include:

American Industries

Contact: Mario Marquez
mmarquez@aigg.com
Tel : 52 (614) 439 36 36

Amistad

Contact: Claudio F. Ramon
cframon@amistadm.com
Tel: +52 (844) 416 4040

BTS Development

Contact: David Ruiz
druiz@btsd.com.mx
Tel: +52 (55) 5280-50 50

Grupo O'Donnell

Contact: David O'Donnell
david@odonnell.com.mx
Tel: +52 (55) 5281 3600

**Real Estate
Management and
Services Group**

Contact: Pablo Culebro
pculebro@rmsg.com.mx
Tel: +52 (614) 432 0950

PREI's Mexican operations leverage on extensive international experience in financing, developing, and efficiently managing world-class industrial properties. With a sizeable portfolio of strategically located industrial properties, PREI has a wide array of options available for companies seeking to establish or expand their operations throughout Mexico.

Prologis



Luis Gutierrez
Managing Director
Prologis Latin America

Customers Drive Prologis' Business

"Understanding our customers' business challenges and objectives is paramount to helping them enhance efficiencies, reduce operating costs, and grow revenue and market share. Combining our unmatched global platform with our development expertise, we seek to provide customers with the most innovative distribution and logistics real estate solutions to meet their changing market conditions and facility requirements".

Global Services

- Deep expertise in industrial real estate development
- Flexible leasing structures
- In-house property management
- Local teams backed by worldwide resources to provide tailored, industry-leading solution
- Site Selection
- Infrastructure Development with State of the Art specifications
- Environmental Studies
- Asset Management
- Customer Service



Prologis

Pier 1, Bay 1

San Francisco, CA 94111

Tel. San Francisco: +1 415-394-9000

Tel. Mexico: +52 (55) 1105 2900

Tel. Brazil: +55 (11) 3018 6900

info@prologis.com

www.prologis.com



Prologis: Your Local Partner to Global Trade

Prologis is the leading owner, operator and developer of global industrial real estate, offering customers approximately 52.2 million square meters (562 million square feet) of distribution space in markets across the globe. The company leases its operating portfolio of approximately 3,000 industrial facilities in 21 countries to manufacturers, retailers, third party logistics providers, and other enterprises with large-scale distribution needs. Prologis offers high quality, modern distribution centers and has access to the most comprehensive development expertise offering quick resolutions to facility needs.

As of Sept. 30, 2013, Prologis managed \$47 billion dollars in combined total assets. The company offers its customers and investors the most modern and geographically-diverse platform of distribution space in the world, enhanced by unparalleled customer service and an unwavering commitment to sustainable development.

Prologis in Latin America

Prologis offers a fully-integrated platform of land acquisition, entitlement, development, acquisition, property management and portfolio manage-

ment in Latin America. Its portfolio includes Mexico and Brazil, where the company actively selects key locations to provide its customers the widest range for logistics and operation. The scale of Prologis' operations in the region offers its customers the broadest selection of facilities, an unparalleled land bank and access to profound development knowledge.

Mexico

Prologis' portfolio in Mexico is the largest platform of logistics and distribution facilities in the country, consisting of about 2.8 million square meters (30.5 million square feet). Prologis' industrial real estate investments in Mexico focus on key distribution-driven markets, including: the State of Mexico, Monterrey, Guadalajara, Tijuana, Reynosa, and Ciudad Juarez. In each of these markets, Prologis has a team of talented and experienced professionals responsible for managing the day-to-day operations and responding to customer needs. With 189 state of the art facilities and over 335 hectares (800 acres) of land for development in strategic infill locations, Prologis assists customers with flexible industrial space to customers seeking facilities that will accommodate their continued growth.

Brazil

Prologis is one of the most active developers in Brazil. In 2008, Prologis entered into a strategic alliance with Cyrela Commercial Properties (CCP), a leading Brazilian real estate company, to combine CCP's local expertise with Prologis' global perspective and customer base.

Prologis CCP's portfolio in Brazil's primary markets offers more than 323,000 square meters (3.4 million square feet) with an additional 1 million square meter (264 acre) land bank available for development.

Ryder Supply Chain Solutions



John Williford
Presidente, Global Supply Chain Solutions

SERVICIOS

- Torre de Control
- Cruce de Fronteras
- Transferencia en Tránsito del Cargamento
- Transporte Dedicado en Régimen de Contrato
- Administración de la Distribución
- Flujo de Productos Entrantes para Manufactura
- Diseño de Redes
- Prestación de Servicios en el Origen/Destino
- Logística Inversa
- Administración de la Transportación
- Embalaje
- Prestación de Servicios de Valor Agregado

SECTORES INDUSTRIALES

- Aeroespacial y Defensa
- Automotriz
- Bienes de Consumo
- Construcción
- Energía y Servicios Públicos
- Alimentos y Bebidas
- Alta Tecnología / Electrónica
- Manufactura Industrial
- Industria Minorista
- Petróleo y Derivados

OFICINAS REGIONALES

- Estados Unidos – Miami, Florida (Oficinas Centrales)
- Canadá – Toronto, Ontario
- México – Distrito Federal
- China – Shanghai
- Asia – Singapur



Con 80 años de experiencia, Ryder es un socio estratégico y un verdadero proveedor de principio a fin de cadenas de suministro, comprometido a ayudar a las empresas a lograr un máximo desempeño. Ryder comprende que el mínimo error en cualquier punto de la cadena de suministro puede generar una avalancha de problemas. Igualmente, los incrementos en mejoras – aunque pequeños – pueden traer como resultado una ventaja significativa. Cuando se habla de cadenas de suministro, no es suficiente saber de logística. El éxito significa entender que el desempeño lo es todo.

Todos los días, los clientes de todo el mundo dependen de Ryder para obtener resultados generados por una combinación única de cinco atributos:

1. Conocimientos prácticos (know-how):

Ryder evalúa el desempeño actual, para identificar proactivamente las oportunidades de mejora y aplicar las mejores prácticas para satisfacer las demandas del cliente.

2. Metodología “Lean”:

Ryder aplica cinco principios rectores “lean”: Participación de la gente, calidad intrínseca, estandarización, tiempos cortos de elaboración, y mejoras continuas.

3. Historial comprobado:

Ryder cuenta con un historial comprobado, operando cadenas de suministro confiables y eficientes. Ha obtenido numerosos premios de la industria y de clientes, incluyendo: Premio al Proveedor del Año, Cisco; Premio al Mejor Proveedor del Año, Toyota; Premio al Liderazgo y Excelencia,

Kraft; y el Premio de Excelencia en las Cadenas de Suministro en Almacenes, PepsiCo.

4. Amplia experiencia en la industria:

Ryder hace uso de la experiencia y de los años de operación en las principales industrias, en donde ha desarrollado series de soluciones estándares que pueden ir escalando entre diferentes compañías en el mismo mercado.

5. Recursos y Habilidades:

Ryder tiene los recursos, habilidades y servicios para optimizar las cadenas de suministro del cliente. Sus recursos y herramientas incluyen más de 200 bodegas, más de 400 ingenieros en logística, 160,000 vehículos y oficinas en todo el mundo.

Todos estos atributos juntos pueden ayudarle a llevar sus productos al mercado con mayor rapidez, a mejorar la eficiencia, reducir costos, entrar a nuevos mercados y a fortalecer la satisfacción del cliente. En lugar de preocuparse por su cadena de suministro, puede enfocarse en algo mucho más importante – el crecimiento de su negocio.



Ryder Supply Chain Solutions

11690 NW 105th Street
Miami, FL 33178
1-888-887-9337
www.ryderscs.com

SSA México



SSA México opera en los principales puertos mexicanos ofreciendo diversos servicios dentro de la industria portuaria, operando terminales de contenedores, cruceros, carga general y automóviles. SSA tiene presencia en los puertos de: Manzanillo, Acapulco, Veracruz, Progreso, Cozumel, Lázaro Cárdenas y el nuevo Proyecto en Tuxpan.

SSA Manzanillo

Es la terminal líder especializada de contenedores, además de brindar servicios para carga general y acero.

SSA Acapulco

Es el puerto turístico más importante del Pacífico Mexicano, donde se reciben cruceros y automóviles.

SSA Cozumel

Tiene el primer lugar a nivel mundial como puerto destino para cruceros. SSA tiene la capacidad para recibir buques clase Génesis.

SSA Progreso

Opera la única terminal de cruceros en el puerto.

SSA Veracruz

Brinda servicios para el manejo de carga general y acero, además de realizar la operación de automóviles más importante de México.

SSA Lázaro Cárdenas

Ofrece servicios especializados en manejo de automóviles.



SSA México
Grupo Carrix

SSA México

Oficinas corporativas
Insurgentes Sur No. 1898 Piso 11
Col. Florida
C.P. 01030
México D.F.
Tel. 52 + 55 – 5482 8200
E.mail: contacto@ssamexico.com



SSA Tuxpan Marine Terminal

Es el puerto más cercano a la Ciudad de México, donde SSA maneja carga contenerizada, carga general y de automóviles.

Tuxpan tiene una posición privilegiada en el Golfo de México. Con la inauguración de la autopista México-Tuxpan, este puerto contará con la terminal portuaria de clase mundial más cercana al mayor centro de consumo de nuestro país, conformado por la Ciudad de México y su Zona Metropolitana.

A tan sólo 293 kilómetros de distancia – actualmente las terminales portuarias de Veracruz son las más cercanas con 405 km de distancia – Tuxpan tomará una posición inigualable en el Golfo de México para manejar mercancías de comer-

cio exterior. En este puerto, Tuxpan Marine Terminal, construida por SSA México, iniciará operaciones en el año 2015, contando con 556 metros de muelle, 14 metros de calado, cuatro grúas pórtico, así como con grúas de patio, montacargas, tracto camiones y plataformas para el manejo de carga contenerizada, carga general y automóviles.

Se estima que debido a su ubicación privilegiada, el Puerto de Tuxpan y la terminal Riberas del Pantepec brindarán a importadores y exportadores menores tiempos de tránsito y ahorros de más del 30% en transporte versus las opciones actuales.

Riberas del Pantepec será, sin duda, la mejor alternativa en el Golfo de México.

TSOL



Erik Markeset
CEO

¡No cambiamos sus operaciones logísticas, las evolucionamos!

- WMS
- TMS
- Network Design
- Facility Design
- Supply Chain Consultancy
- Strategic Advisory including M&A
- Mexico Logistics Expertise



TSOL

Oficinas México

Medellín 107 A- Despacho 3
Col. Roma Norte
México, D.F. C.P. 06700
Teléfono: +52 (55) 6269 0058 / 0059 -
Lada sin costo: 01 800 467 1438
Email: info@tsolco.com

Oficinas USA

1300 W. Sam Houston Parkway, Suite 340
Houston TX 77205
Teléfono: +1 (443) 3213622
Email: info@tsolco.com

www.tsolco.com
www.highjump.com
www.completeinnovations.com
www.oracle.com/us/products/applications/ebusiness/logistics/018756.htm
www.llamasoft.com



Agente de cambio en las operaciones logísticas, promoviendo innovación y estableciendo las mejores prácticas de la industria en México.

Quiénes somos

Tsol es una consultoría especializada que desarrolla actividades clave para las empresas:

- Consultoría enfocada en estrategias y operaciones logísticas y de transporte.
- Asesoría en la selección, adquisición y contratación de servicios logísticos.
- Asesoría e implementación de sistemas para la gestión de almacenes (WMS - HighJump) y para la gestión de transporte (TMS - Oracle OTM).
- Diseño de redes de la cadena de suministro ("Supply Chain Network Design").
- Sistemas para la gestión de rutas, ventas y servicio en campo, usando tecnología móvil.
- Sistemas para la gestión de carga aérea (para re-expedidores y aerolíneas).
- Cursos y talleres especializados en OTM, Almacenaje, Finanzas para Transporte y otros.
- Asesoría en "Due Diligence" para Fusiones y Adquisiciones.

El **objetivo** principal de Tsol es crear valor para sus clientes y convertirse en su socio estratégico a largo plazo, para transferirles conocimientos,

nuevas perspectivas, herramientas y mejores procesos.

Equipo

Tsol es un equipo de profesionales de primer nivel con especialistas en temas de:

- Implementación de WMS y TMS.
- Transporte doméstico e internacional, en todas sus modalidades.
- Evaluación de competencia y posicionamiento en el mercado de logística.
- Desarrollo de estrategias y planes de negocio en cadena de suministro.
- Transporte primario y secundario.
- Diseño de redes de suministro.
- Sistemas y metodologías para el manejo, la reposición y la optimización de inventarios en cadenas minoristas.

Perspectiva

En la logística, como en otros negocios, la estrategia, las operaciones y las tecnologías deberán estar alineadas para obtener resultados óptimos. Tsol combina tanto el conocimiento teórico especializado, como la experiencia práctica en la industria, en la operación y administración de la logística, transporte y cadena de abastecimiento.

Tsol ha sido reconocido como el mejor "Partner" de Latinoamérica en la Convención de Socios y Usuarios de HighJump, realizada en EUA en Abril del 2013.

UTi Worldwide



Supply chain solutions that deliver.



UTi primary services include:

- Air and Ocean Freight Forwarding
- Contract Logistics
- Customs Brokerage
- Distribution
- Managed Transportation Services
- Supply Chain Consulting

Supply Chain Solutions That Deliver

UTi is one of the industry's leading non-asset based, global third party logistics providers. UTi delivers competitive advantage to each client's supply chains through innovative, integrated solutions. UTi is committed to delivering value that will help clients succeed in today's uncertain economic environment. This means maintaining an external focus on the global marketplace, being alert to potential obstacles as well as opportunities, and having solutions ready that can eliminate complexity.

UTi Freight Forwarding

With 313+ freight forwarding locations, in 59 countries, UTi believes freight transportation is about reducing costs while delivering goods when and where they are needed. Value is provided through inter-modal shipping at competitive rates, utilizing air, ocean, surface and specialty transportation services.

UTi Contract Logistics

Operating a global footprint of 245+ logistics centers with more than 26 million square feet of warehousing

worldwide, UTi can store, configure and deliver your products while maintaining the visibility and inventory management you need to effectively manage your business. Whether delivering goods to a global client base or managing complex inbound supply chains, UTi's transportation and inventory optimization tools reduce network costs and improve product availability.

UTi Supply Chain Design and Innovation

UTi leverages global network, IT systems, relationships with transportation providers, and expertise in outsourcing to improve visibility and reduce costs. UTi's team can help you build a business case for change, innovation and cost reduction in your organization.

Competitive Advantage

UTi's people are the most important resource in keeping commitments to clients. They nurture talent, providing an atmosphere conducive to performance excellence by each and every person. This is why they can say, at UTi, there's not a weak link in the chain.



UTi Worldwide
c/o UTi, Services, Inc.
100 Oceangate, Suite 1500
Long Beach, CA 90802
USA
+1 (562) 552 9400
www.go2uti.com



Lorenzo Berho Corona
CEO

Portfolio Services

- Spec Buildings for Lease
- Park-to-Suit Projects
- Build-to-Suit Projects
- Site Selection
- Design & Engineering
- Sale & Lease Back
- Acquisitions
- Asset Management



Corporación Inmobiliaria Vesta

Corporate Headquarters
Bosque de Ciruelos No. 304 - 7
Col. Bosques de las Lomas
Mexico, D.F. 11700
Phone: +52 (55) 5950-0070
contact@vesta.com.mx
www.vesta.com.mx

VESTA
Your Industrial Real-Estate Partner



Corporación Inmobiliaria VESTA, (BMV: VESTA) is a pure-play developer, owner and operator of industrial real estate properties in Mexico, with presence in several strategic markets located in key logistics areas and trade corridors. Through our industrial and distribution centers, we provide innovative and customer-tailored real estate solutions to respond to our clients' needs, as well as to adapt to other industry trends which we (or our clients) identify.

As of December 31, 2013, Vesta owned 102 properties located in modern industrial parks in 12 states of Mexico, totaling a GLA of 1.34 million square meters (14.4 millones SF).

Capturing supply chains

Vesta develops industrial and distribution centers through Build-to-Suit Buildings and Park-to-Suit Parks, designed to respond to the specific needs of our clients or to a particular industry. One of the Park-to-Suits we developed is the Queretaro Aerospace Park, which hosts the operations of Bombardier and its suppliers. It was designed to meet the engineering specifications, infrastructure and facilities required by the aerospace industry, as well as by various participants in the aerospace supply chain. Another example is the Nissan-Vesta DSP, hosting on 140 acres (57 hectares) 7 suppliers within 5 buildings

of 1.6 million square feet of construction, with the potential of expanding further in the future.

Understanding your industry

Our clients, multinational companies, are focused in industries such as aerospace, automotive, food and beverage, logistics, medical devices, and plastics, among others. We offer competitive lease rates and build strong tenant relationships, ensuring that our products and services exceed our clients' expectations at every stage of the process. Vesta has designed an organizational structure with a regional approach, which allows us to provide a personalized service.

Providing solutions

Our Multi-tenant Buildings attend to the immediate real estate demands of our current and future clients. We have identified the strategic location where the growing industries are establishing, such as: automotive, food & beverage, aerospace and logistics. We provide innovative and tailor made solutions to fulfill the needs of these growing industries as well as our clients to expand their operations. We are focused on creating strong and long-term relationship with our tenants. The Bajío and Central Region of the country are in constant expansion, where we offer modern industrial parks, such as VestaPark Toluca II, located in the Toluca hub of logistics.

Environmental and social responsibility

Vesta integrates sustainability principles to its buildings, addressing LEED® standards of Sustainable Sites, such as water use and energy efficiency, environmental materials and quality in interiors. As part of our commitment to the communities where we are established, we work for their welfare and contribute with our partners to improve their life conditions.



INFORMES Y VENTAS

MÉXICO:

+52 (55) 1253-7124

Fax +52 (55) 1253-7091

MONTERREY:

+52 (81) 8000-7150

Fax +52 (81) 8000-7091

FRONTERA; REYNOSA:

+52 (899) 9220-663

+52 (899) 9220-636

NUEVA YORK, EUA.

+1 (212) 6291-560

Fax +1 (212) 629-565

comercial@il-latam.com

Publisher
Guillermo Almazo
publisher@il-latam.com

Editor
Adriana Leal
editor@il-latam.com

Director de Ventas
Carlos Caicedo
manager@il-latam.com

Director Bajío
Salomón Faz
sales@il-latam.com

www.il-latam.com

Síguenos en Facebook y en Twitter

